

ПОРТФОЛИО
КЕЙСОВ

uds^o

«UDS нам помог оцифровать нашу клиентскую базу, увеличить наш средний чек и сократить расходы на пластиковые карты и рекламу. Воспользовавшись услугами внедренца мы быстро научились пользоваться инструментами UDS и правильно использовать их. Продавцов научили не только проводить операции, но и скриптам продаж и технике доп. продаж у кассы. Также мы быстрее опубликовали магазин, так как нам помогли заполнить прайс, настроить систему лояльности и автоматизацию».

Владелец

Светлана Винокурова

Специалист по внедрению

Светлана Павлова

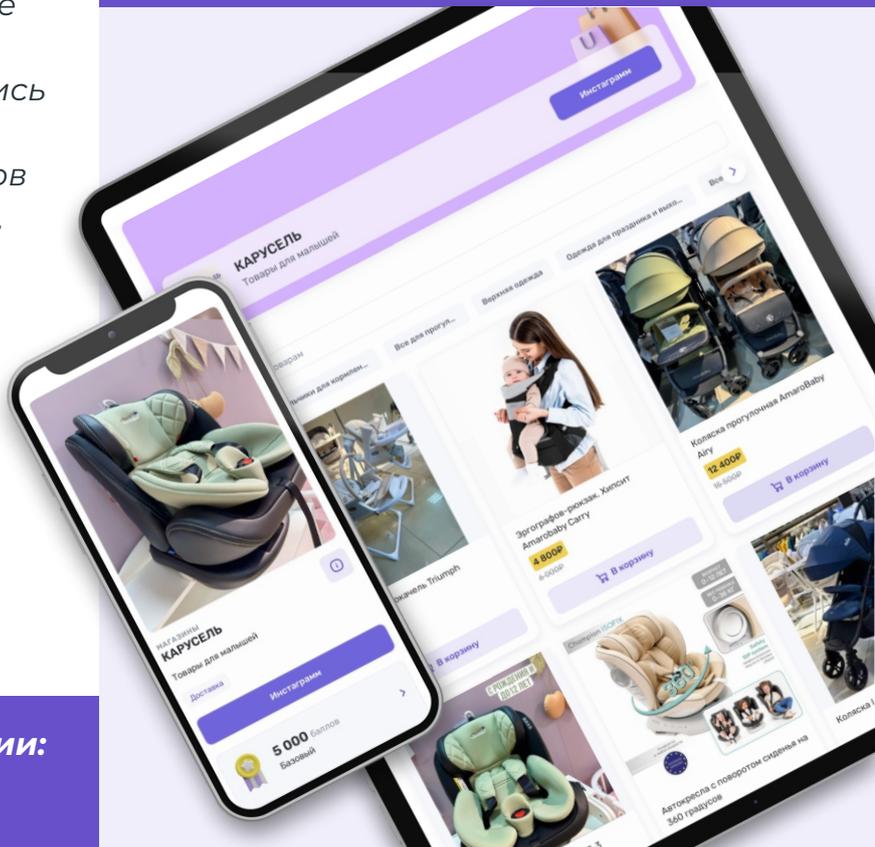
Дата запуска UDS:
21.09.2022

Дата информации:
16.09.2024

ТОВАРЫ ДЛЯ МАЛЫШЕЙ

КАРУСЕЛЬ

Якутск, Республика Саха (Якутия)



С любовью к Вам мы собрали в нашем магазине лучшие товары для детей. Представлены такие бренды как Bibs, Carrello, Amarobaby, Joie и т.д.

В продаже автолюльки, детская мебель, развивающие коврики, манежи, стулья и многое другое

В нашем магазине большое количество кроваток, разных форм, цветов и комплектации, САМОЕ главное вы можете приобрести их со скидкой 20%



kjmb7285



**Для вас работает
ежедневно бесплатная
доставка до квартиры!**



**А также будущим
мамочкам дарим подарок**



ДО ВНЕДРЕНИЯ UDS

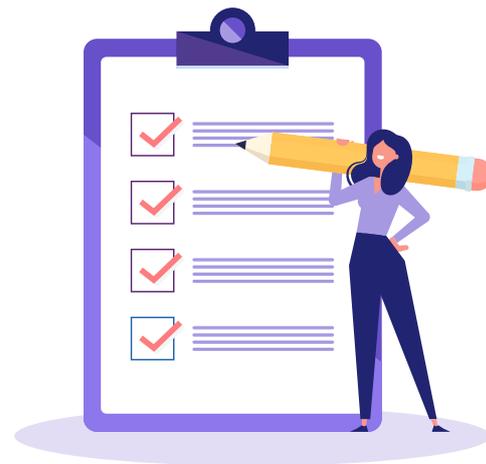
У нас не было клиентской базы, оповещали о различных новостях только через Инстаграм, выдавали каждому покупателю, кто купил выше 10000 руб сертификат со скидкой 20%. Они их теряли и мы никак не могли отследить точно ли покупатели, которые говорят, что забыли карту клиента, являются таковыми и все равно предоставляли эту скидку. Получается мы теряли с прибыли 20% плюс расход на пластиковые карты

ЗАДАЧИ

Оцифровать клиентскую базу, все источники трафика, выдавать электронные сертификаты и оповещать о поступлениях и акциях, иметь свою бонусную систему

СЛОЖНОСТИ

Так как у нас товар только для новорожденных и детей до года, клиенты могут быть постоянными только определенный период. А потом только рекомендовать или покупать подарки. Средний чек очень сложно было высчитать, так как есть товар в виде кроваток и колясок, также у нас можно купить просто пустышку, решили ориентироваться на более репотребляемый товар





5000
приветственных
баллов



Кешбэк
от 15% до 25%



Списание баллами
до 20% от чека



500 баллов
и 3 уровня 3%, 2%, 1%
cashback

- Интеграция с кассой
- Быстрое внедрение
- Оцифровка 95% всех покупателей
- Реклама и кросс-маркетинг с клиентами с большой клиентской базой



РЕЗУЛЬТАТ ЗА ПЕРИОД РАБОТЫ С UDS



Сэкономлено **1,11 млн руб.**



Получили дополнительный доход на **12,1 млн руб.**



Выгода в экономии на распечатку пластиковых карт и экономии на маркетингологe **57,8 млн руб.**



Итоговый
профит –

132 млн ₺

Задать вопросы по работе UDS в данной компании вы можете по телефону:

8-964-417-30-82

Светлана Павлова

