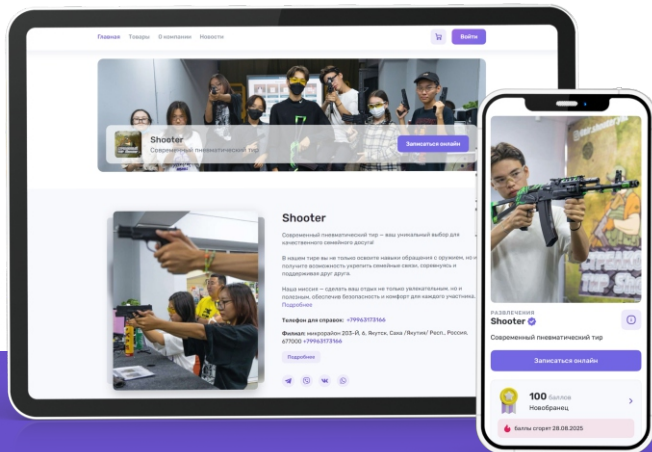


«Платформа UDS подходит как для большого бизнеса, так и для микро-предприятий и самозанятых, так как обладает достаточно большим инструментарием для работы с клиентской базой».

Учредитель:
Белоногов
Александр

Внедрение:
Екатерина
Устинова



SHOOTER

Современный
пневматический тир



Республика Саха
(Якутия), г. Якутск

Дата запуска UDS:
06.06.2022

Дата информации:
16.08.2024

О КОМПАНИИ

Современный пневматический тир для качественного семейного досуга! Стрельба в тире – это не только спорт и азарт, но и возможность научиться чему-то новому вместе с вашими близкими.

Не упустите шанс создать яркие воспоминания, которые останутся с вами навсегда!

Проведите день в кругу семьи или друзей, выбрав наши интерактивные и статичные мишени, разнообразные стрелковые игры и соревнования, которые подойдут как детям, так и взрослым.

Наш тир – это не только возможность активно провести время, но и шанс научиться контролировать свои эмоции и напряжение, что особенно важно в семейных отношениях.



[tir.shooter.ykt](https://www.instagram.com/tir.shooter.ykt)



Shooterykt.ru



jfyh6985





ДО ВНЕДРЕНИЯ UDS

- продвижение осуществлялось через Instagram с использованием таргета
- использовалась бонусная система на Wallet-картах
- не велась оцифровка клиентской базы



ЗАДАЧИ

Собрать клиентскую базу воедино, использовать как средство взаимодействия с клиентской базой

СЛОЖНОСТИ

Услуги тира являются не такой часто потребляемой услугой, по сравнению с другими видами деятельности, поэтому сложно оценивать внедрение после 2-3 месяцев, так как некоторые клиенты возвращаются через более длительный промежуток времени



100 приветственных баллов



4 уровня кешбэка от 5% до 15%



Интеграция с кассой Эвотор



Списание баллами до 50% от чека



До 10% cashback за рекомендацию

ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА



- ▶ Максимальная оцифровка клиентской базы
- ▶ Максимальное проведение операций через UDS
- ▶ Процентная часть зарплаты персонала зависит от суммы проведенной через UDS
- ▶ Очень удобная интеграция с кассой, что позволяет сэкономить время при расчете
- ▶ Использование всех имеющихся инструментов платформы



РЕЗУЛЬТАТ ЗА ПЕРИОД РАБОТЫ С UDS

- ✓ Перенос имеющейся базы около 800 клиентов, половина из которых были оцифрованы
- ✓ Размер клиентской базы вырос до 1 668 клиентов из них 1 071 оцифрован, средний чек вырос на 50% с 600 ₽ до 900 ₽
- ✓ Скидка по бонусной системе составила 8%
- ✓ Клиентская база – 6550 человек, оцифровано – 5 600 человек.
- ✓ Средний чек вырос до 1 500 ₽
- ✓ Средняя скидка чуть менее 6%
- ✓ Активно используются push-уведомления и сертификаты
- ✓ Выручка от клиентов из рубрикатор UDS – более 850 000 ₽
- ✓ Экономия на смс-рассылке и печати флаеров более 3 млн ₽
- ✓ Выручка с повторных покупок более 1 млн ₽

Итоговый
профит – **5 214 680 ₽**

Задать вопросы по работе UDS в данной компании вы можете по телефону:

+7 964 416 51 15

Екатерина Устинова

