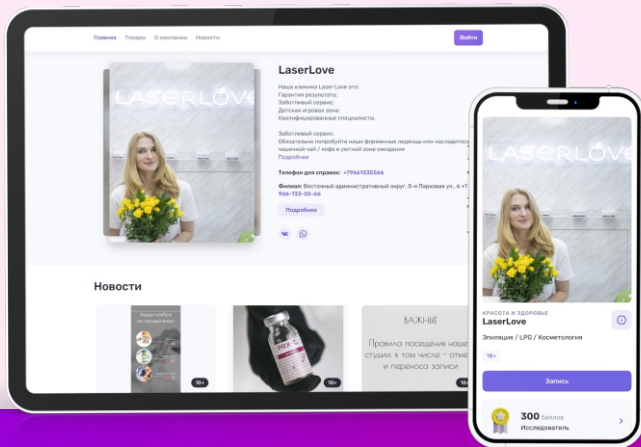


Москва, Измайловская, 5-я Парковая, 6

# LASERLOVE

*«При правильном использовании функционала очень полезный инструмент для удержания клиентов и увеличения выручки».*



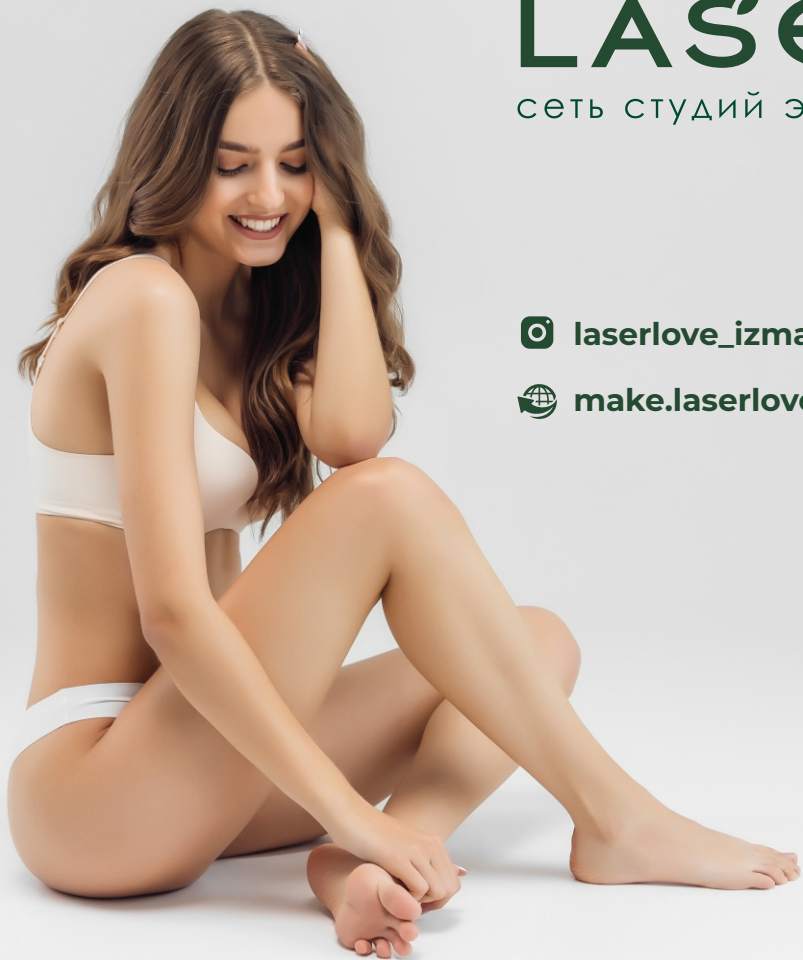
**Владелица:**  
Аредакова Алеся

**Внедрение:**  
Ольга Шибецкая

**Дата запуска UDS:**  
01.01.2020

**Дата информации:**  
01.11.2023

О КОМПАНИИ 



# LASERLOVE

сеть студий эпиляции

Клиника аппаратной  
косметологии

 [laserlove\\_izmailivo\\_](#)

 [make.laserlove.ru/izmaylovskaya](https://make.laserlove.ru/izmaylovskaya)



ПРОМОКОД



**xbdy4663**



## ДО ВНЕДРЕНИЯ UDS

Много скидок, клиенты не привязаны к клинике, нет интересного инструмента для удержания и наращивания потока клиентов

## ЗАДАЧИ

- ✓ Уйти от скидок
- ✓ Выделиться на фоне конкурентов
- ✓ Увеличить количество клиентов

## СЛОЖНОСТИ

Не все возможно интегрировать: начисления на покупку курса через личный счет в YClients = начисления вручную баллов через отдельную вкладку UDS



300 приветственных баллов



5 уровней кешбэка от 5% до 20%



Бонусы в праздники и в день рождения



Списание – до 30% от суммы чека



300 баллов с покупки друга и до 5% cashback

# ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА



- ▶ Полноценное погружение в продукт и его использование на максимум
- ▶ Экономически продуманная и просчитанная с учетом показателей компании запускаемая бонусная программа
- ▶ Слаженная командная работа руководящего состава, сотрудников и внедренца (в рамках обучения и аттестации сотрудников, контроль и поддержка для сотрудников при работе с UDS)
- ▶ Периодический запуск новостей, в рамках согласованного медиаплана компании



# РЕЗУЛЬТАТ ЗА ПЕРИОД РАБОТЫ С uds'



Полноценный переход со скидок на систему лояльности



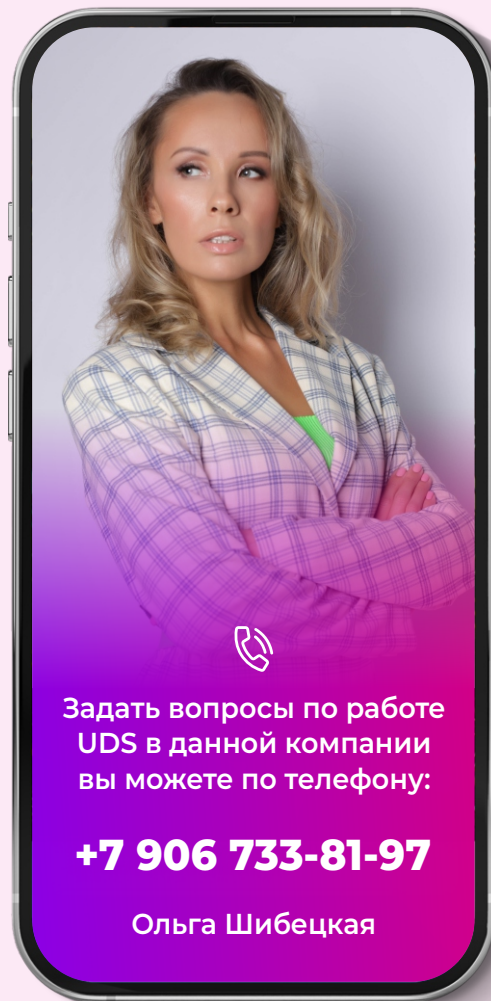
Повысили возвращаемость клиентов на **15%**



Средний чек вырос на **26%**



**Увеличили выручку за год на 68%**



Задать вопросы по работе UDS в данной компании вы можете по телефону:

**+7 906 733-81-97**

Ольга Шибецкая