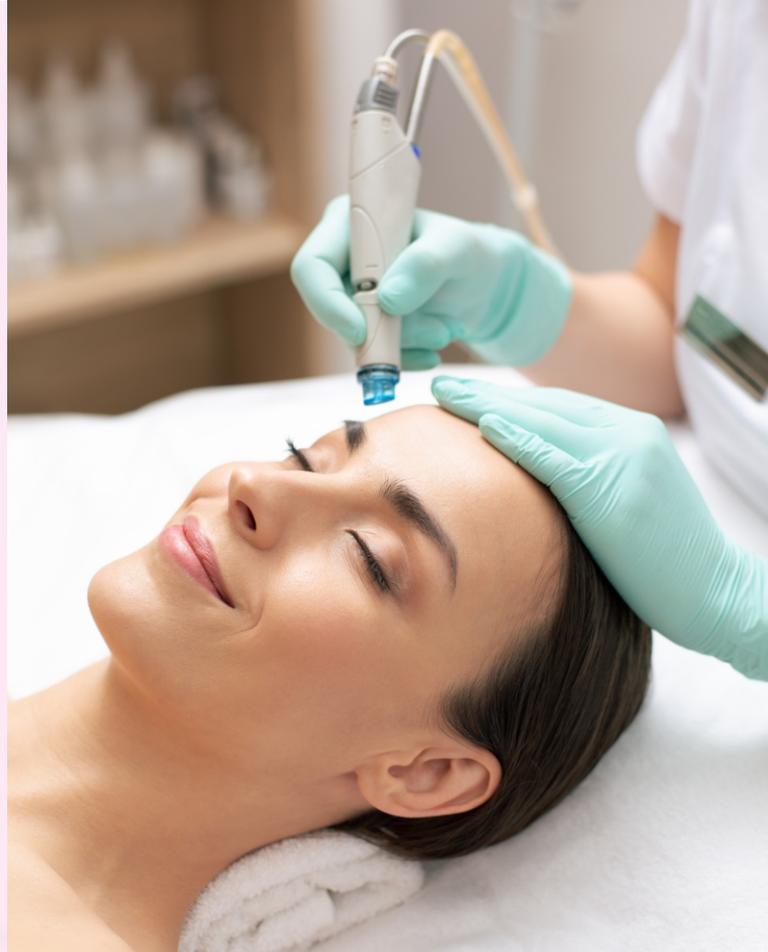
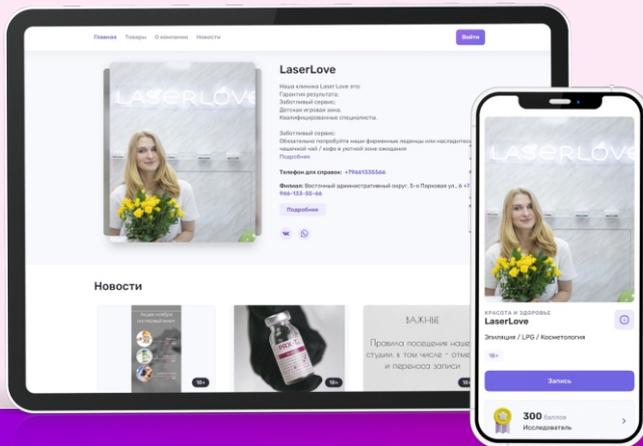


LASERLOVE

«При правильном использовании функционала очень полезный инструмент для удержания клиентов и увеличения выручки».



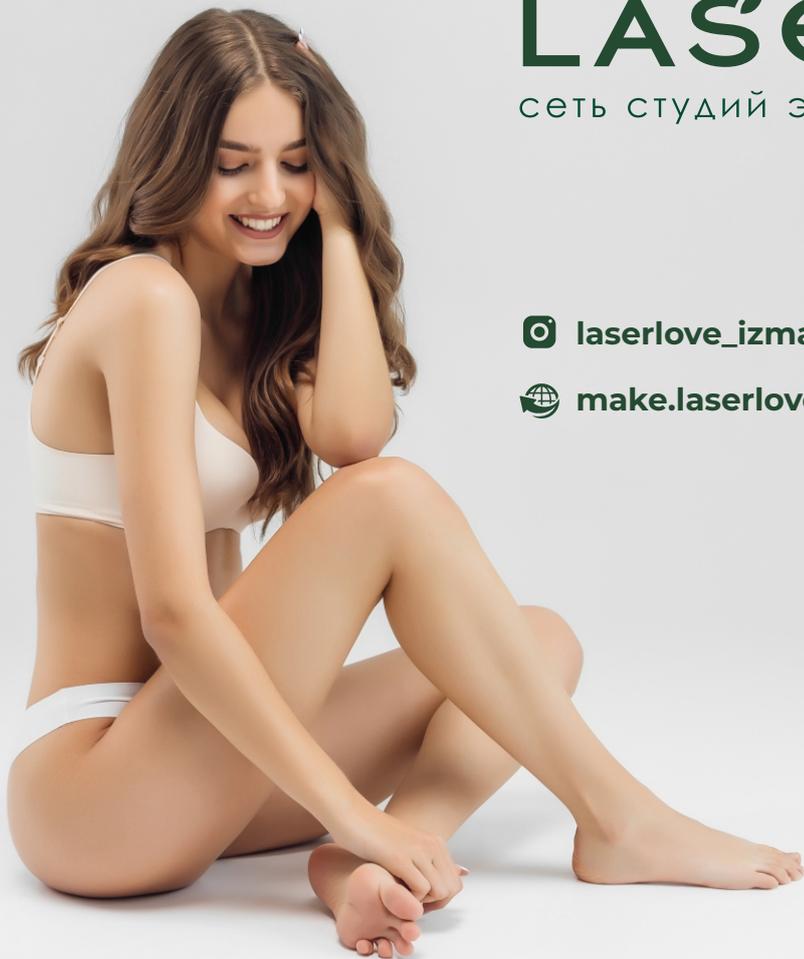
Владелица:
Аредакова Алеся

Внедрение:
Ольга Шибецкая

Дата запуска UDS:
01.01.2020

Дата информации:
01.11.2023

О КОМПАНИИ 



LASERLOVE

сеть студий эпиляции

Клиника аппаратной
косметологии

 [laserlove_izmailivo_](#)

 make.laserlove.ru/izmaylovskaya



ПРОМОКОД



xbdy4663

ДО ВНЕДРЕНИЯ UDS

Много скидок, клиенты не привязаны к клинике, нет интересного инструмента для удержания и наращивания потока клиентов

ЗАДАЧИ

- ✓ Уйти от скидок
- ✓ Выделиться на фоне конкурентов
- ✓ Увеличить количество клиентов

СЛОЖНОСТИ

Не все возможно интегрировать: начисления на покупку курса через личный счет в YClients = начисления вручную баллов через отдельную вкладку UDS



300 приветственных баллов



5 уровней кешбэка от 5% до 20%



Бонусы в праздники и в день рождения



Списание – до 30% от суммы чека



300 баллов с покупки друга и до 5% cashback

ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА



- ▶ Полноценное погружение в продукт и его использование на максимум
- ▶ Экономически продуманная и просчитанная с учетом показателей компании запускаемая бонусная программа
- ▶ Слаженная командная работа руководящего состава, сотрудников и внедренца (в рамках обучения и аттестации сотрудников, контроль и поддержка для сотрудников при работе с UDS)
- ▶ Периодический запуск новостей, в рамках согласованного медиаплана компании



РЕЗУЛЬТАТ ЗА ПЕРИОД РАБОТЫ С uds'



Полноценный переход со скидок на систему лояльности



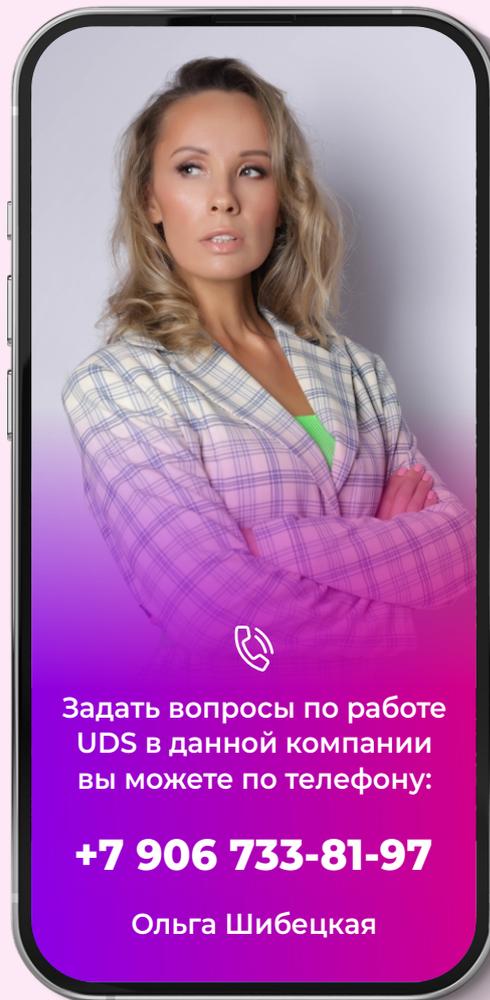
Повысили возвращаемость клиентов на **15%**



Средний чек вырос на **26%**



Увеличили выручку за год на 68%



Задать вопросы по работе UDS в данной компании вы можете по телефону:

+7 906 733-81-97

Ольга Шибецкая