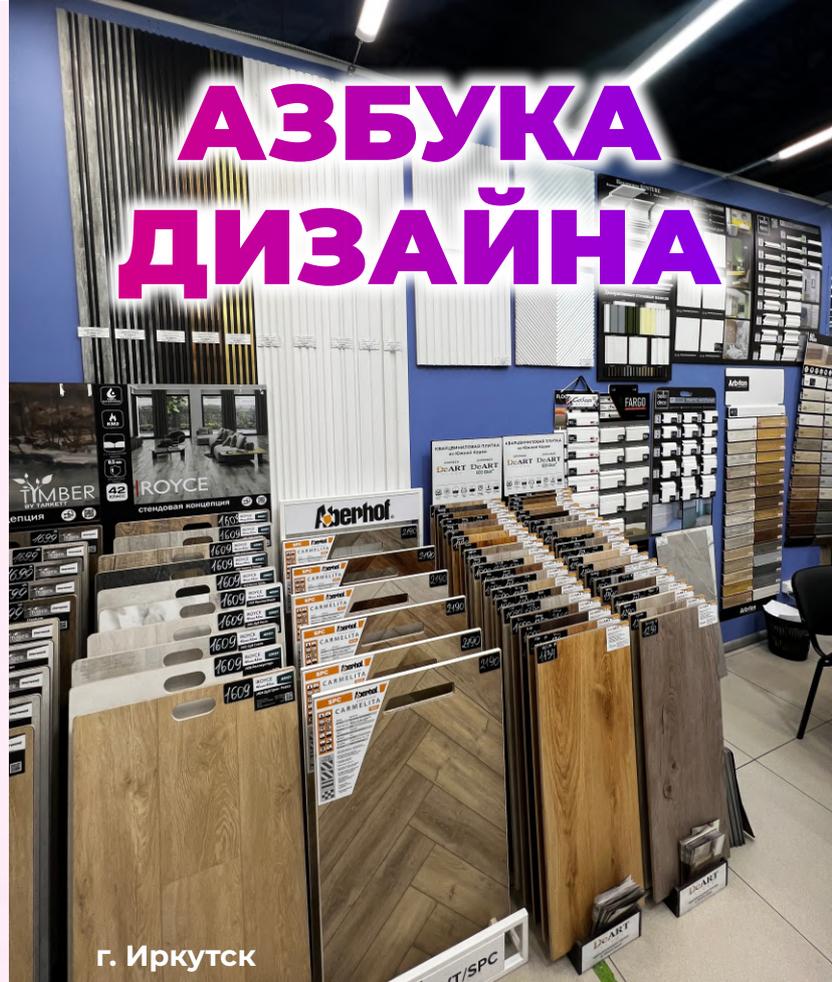
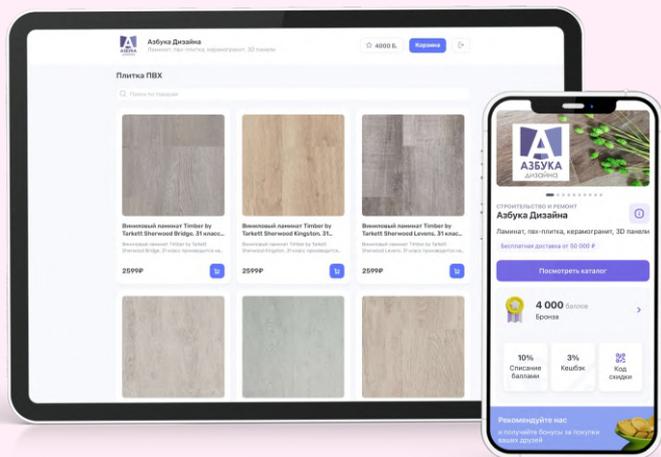


«UDS – классная система, которая может работать даже в таких бизнесах, как у нас, когда покупатель редко возвращается ;) Считаю, что нужна всем, и при случае рассказываю о ней своим знакомым!»



Владелец:
Ирина Дукарт

Внедрение:
Денис Ёлгин

Дата запуска UDS:
04.12.2022

Дата информации:
27.01.2023

О КОМПАНИИ

Наша компания уже больше 10 лет осуществляет продажу напольного покрытия. За это время у нас сложились партнерские отношения с ведущими производителями, позволяющие предлагать высококачественную продукцию по конкурентоспособным ценам



В наличии более 100 брендов и производителей



Ассортимент более 1000 наименований товаров (ламинат, ПВХ-плитка, керамогранит, пробковые покрытия)



Работаем 7 дней в неделю



adesign38



adesign38.ru



wwjn6263



ПРОМОКОД

uds



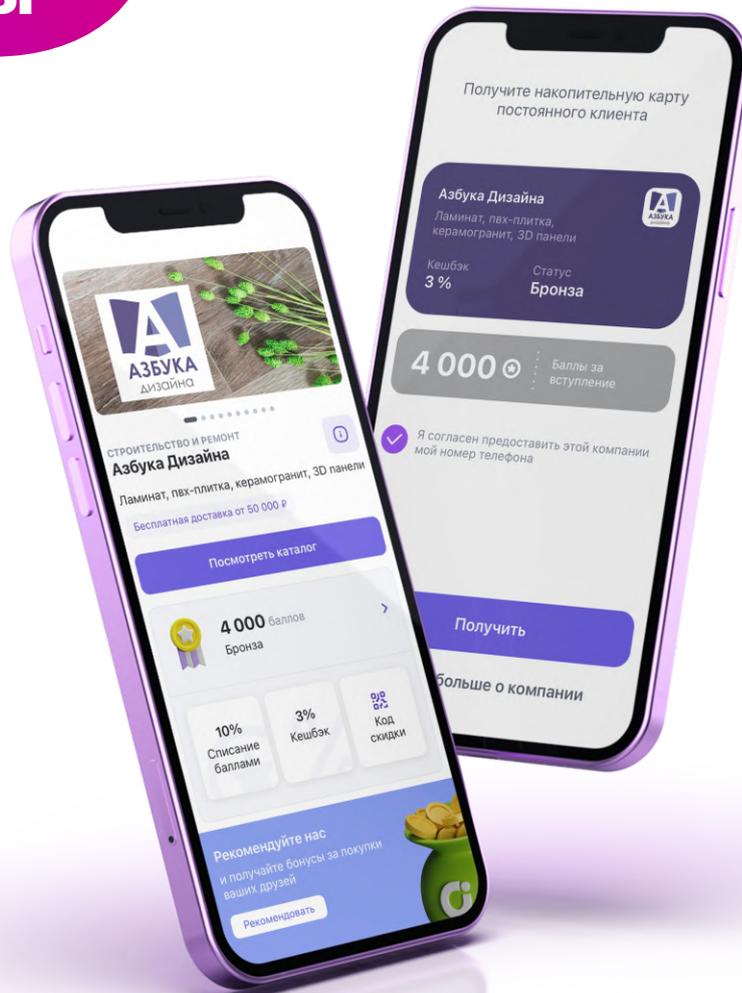
НАСТРОЙКИ ПРОГРАММЫ

ДО ВНЕДРЕНИЯ UDS

- Точка продажи находится в популярном торговом центре строительных материалов, в одном ряду продают фактически одни и те же напольные покрытия, цены примерно у всех одинаковы, сложно конкурировать
- Клиентская база не оцифровывалась

ЗАДАЧИ

Необходимо было увеличение продаж, количества заявок из интернет-магазина



РЕАЛИЗАЦИЯ



4000 приветственных бонусов



4 уровня кэшбека,
3-5-7-10%



Интеграция с 1С



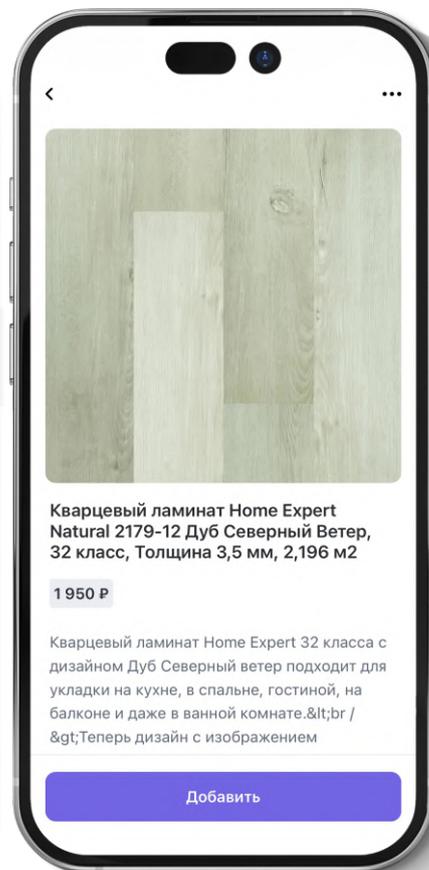
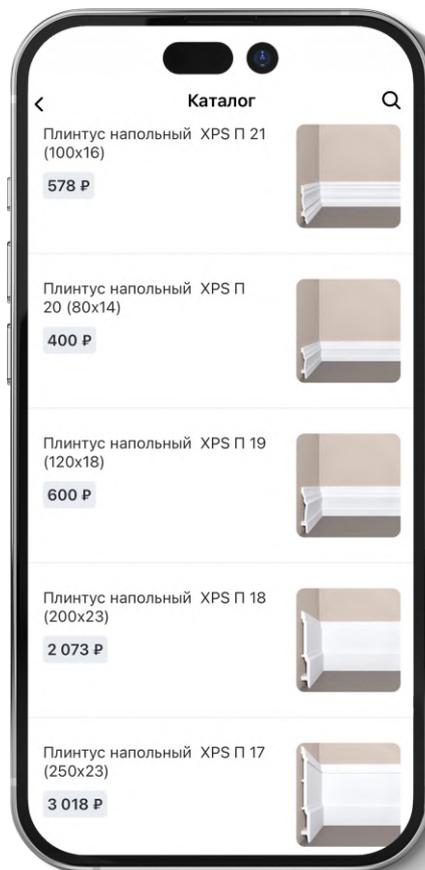
Списание – до 10%
от суммы чека



3% от покупок знакомых



Баллы можно поменять
на обычные деньги



Используем интернет-магазин, товары синхронизированы с сайтом

ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА

Функционал UDS мы используем по максимуму, плотно работаем с базой клиентов, дизайнерами, строителями. Важно довериться специалисту по внедрению и делать так, как говорят, от этого зависит максимальный эффект.

UDS – это инструмент, и с ним надо работать, быть активными на платформе, внедрять все новое – стремиться стать лучшей компанией по сервису и качеству.



Ирина Дукарт
Владелица компании

РЕЗУЛЬТАТ ЗА ПЕРИОД РАБОТЫ С UDS

- ✓ Экономия на скидке – **552 356 ₺**
- ✓ Выручка от клиентов из рубрикатора – **755 120 ₺**
- ✓ Выручка от клиентов по рекомендациям – **112 419 ₺**
- ✓ Экономия на смс-рассылках – **220 990 ₺**
- ✓ **44 200 ₺** сэкономили на печати бумажных сертификатов.
- ✓ UDS позволяет нам побеждать в конкурентной борьбе, т. к. клиентов привлекает возможность получить дополнительные выгоды с приложением при покупке у нас.

Итоговый профит –
1 690 000 ₺

