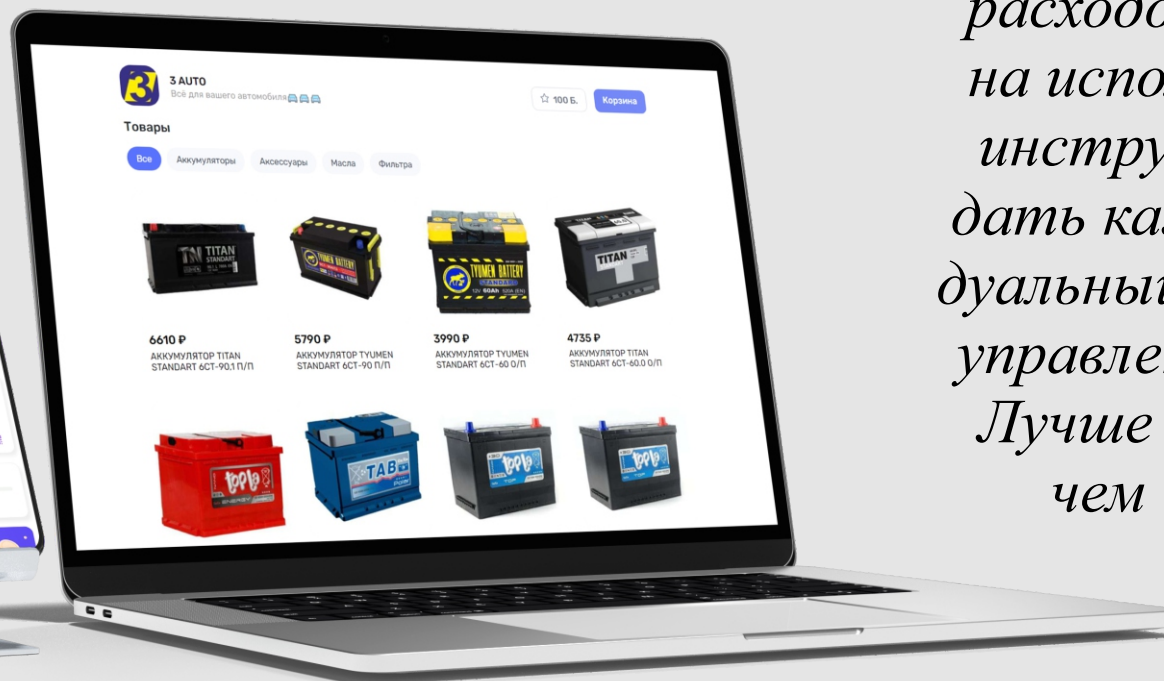
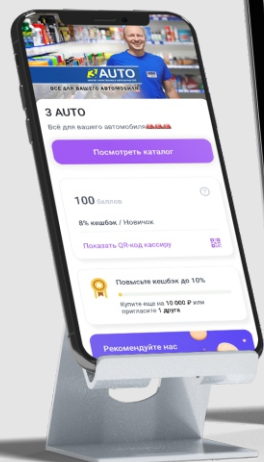


**Специалист по внедрению:**  
Анастасия Троицкая



SERVICE



*«Приложение UDS – сокращение расходов на рекламу, экономия на использовании современных инструментов, возможность дать каждому клиенту индивидуальный подход и возможность управления сарафанным радио. Лучшие один раз попробовать, чем 100 раз услышать!»*

**Дата запуска UDS:**  
01.07.2020

**Дата информации:**  
18.11.2021

**Владелец:**  
Дарья Елисеева

# О КОМПАНИИ

# 3 AUTO

МАРКЕТ КАЧЕСТВЕННЫХ АВТОЗАПЧАСТЕЙ

Сеть автомаркетов и СТО при каждом (4 точки). Всё для вашего автомобиля.

Автомаркеты «3 AUTO» предлагают самый большой выбор автозапчастей в наличии и под заказ на отечественные автомобили и иномарки

- ✓ авто и мотомасла
- ✓ трансмиссионные масла
- ✓ аккумуляторы
- ✓ автомобильные аксессуары
- ✓ автозапчасти на отечественные авто и иномарки
- ✓ автохимия и другие автомобильные товары



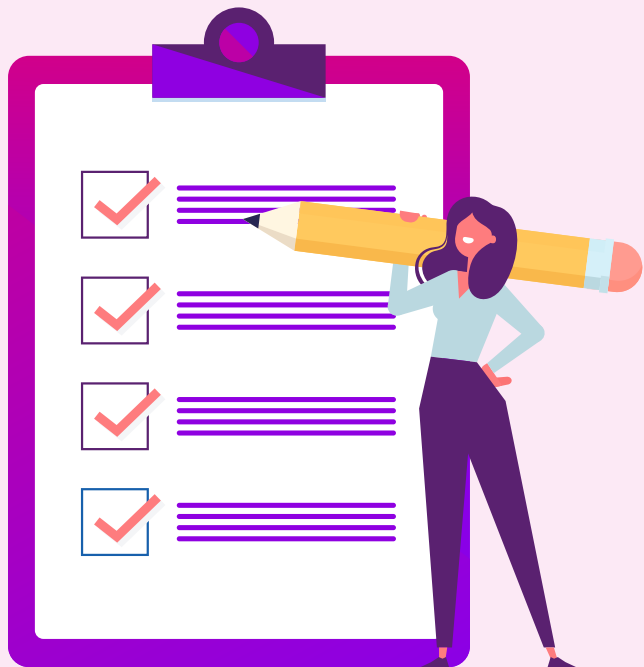
 [avtomarket\\_3\\_avto](https://www.instagram.com/avtomarket_3_avto)

 [www.3авто.pф](http://www.3авто.pф)

# НАСТРОЙКИ ПРОГРАММЫ

## ДО ВНЕДРЕНИЯ UDS

- Дисконтные пластиковые карты, постоянные потери в бизнесе на прямой скидке 10%
- Отсутствие информации по возвращаемости клиентов, частоте покупок, рекомендациях



## ЗАДАЧИ

1. Создание системы лояльности на базе мобильного приложения
2. Перевод с пластиковых дисконтных карт (прямая скидка 10%) на электронную бонусную систему (кешбэк)
3. Запуск и управление сарафанным радио
4. Увеличение среднего чека и возвращаемости клиентов

# РЕАЛИЗАЦИЯ



100 приветственных  
баллов



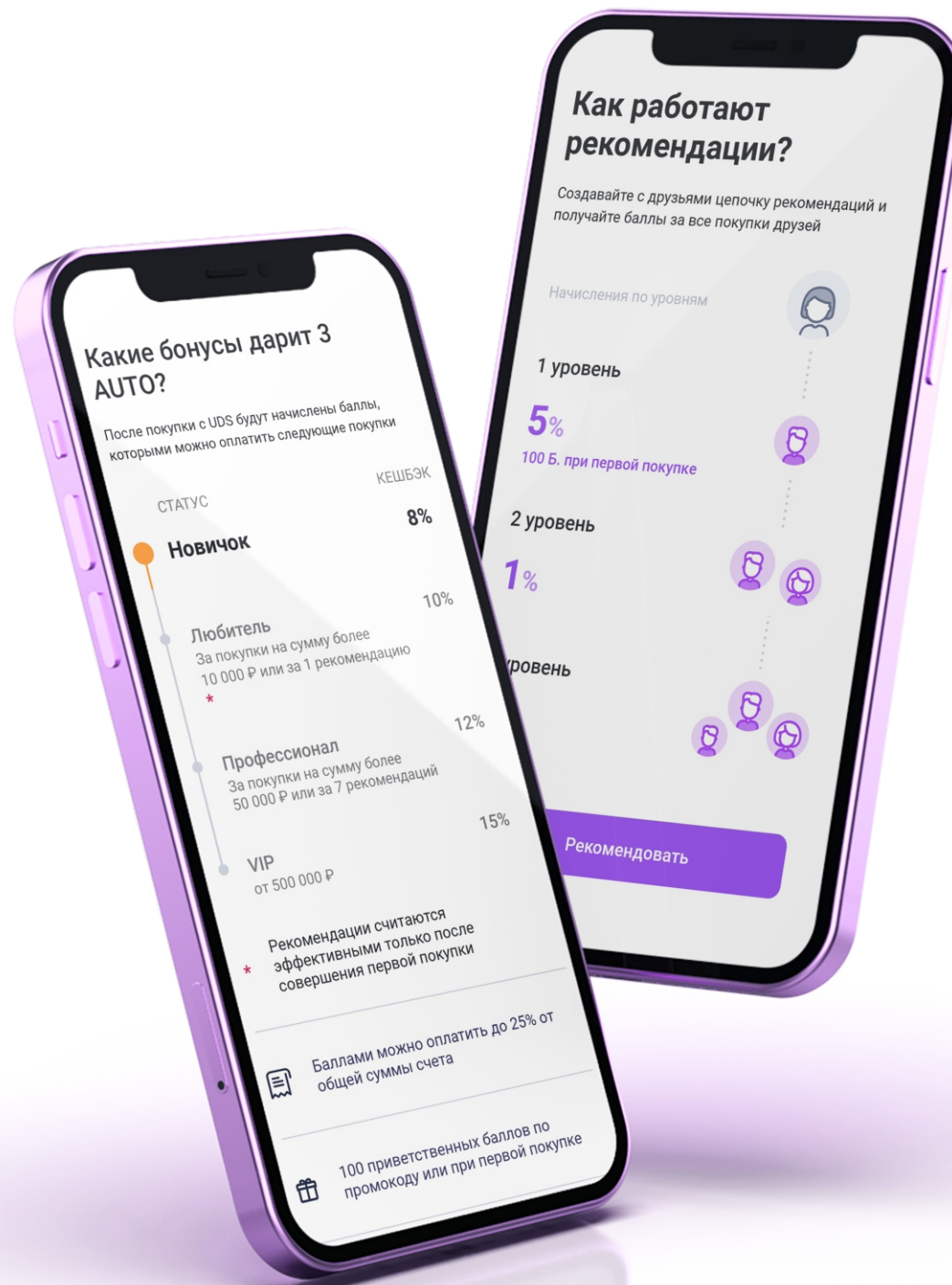
4 уровня бонусной программы  
(кешбэк от 8% до 15%)



100 баллов (фикс)  
за рекомендацию другу

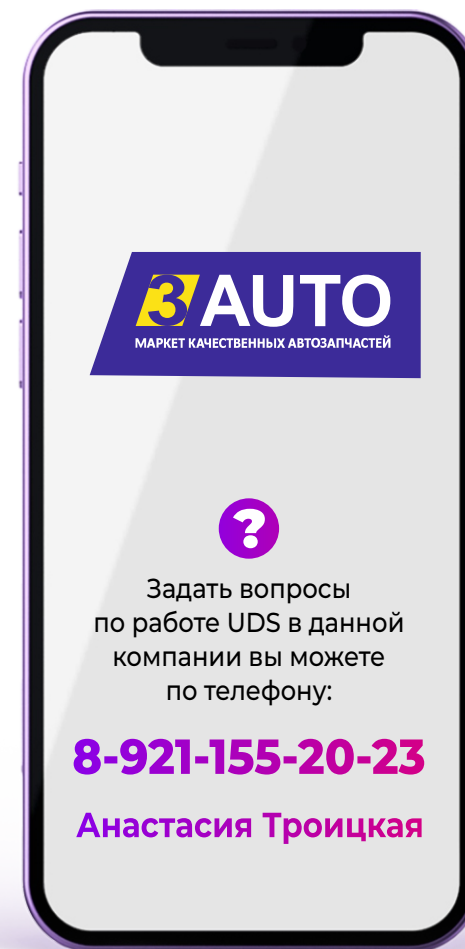


Списание – до 25% от чека



# ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПРОФИТ ОТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

1. Оцифровали **4642** клиента (**92 840 руб.** экономия на печати пластиковых картах), **1662** клиента совершили **2** и более покупок.
2. Фактическая скидка за весь период использования **5%**. Экономия **2 080 000 руб.**
3. **6** уровней сарафанного радио. **724** клиента по рекомендациям с покупками на **3 853 762 руб.**
4. Через приложение UDS App получили **1550** клиентов и дополнительную выручку более **2 500 000 руб.**
5. Благодаря функции раздачи сертификатов получили в кассу **482 570 руб.**
6. Рассылка PUSH уведомлений в пересчете на СМС-рассылки (1 смс = 2 руб) принесла экономию более чем в **700 000 руб.**
7. Экономия на разработке собственного мобильного приложения от **500 000 руб.**



**Итого суммарный профит составляет более 10 209 172 руб.**